

Guten Tag,

Sie haben Interesse an unserer Beratung für Existenzgründer?

Unser Angebot richtet sich an alle Existenzgründer, die sich aus der Arbeitslosigkeit selbstständig machen und den Leistungsbezug (ALG I oder Bürgergeld) beenden wollen. Auch sozialversicherungspflichtig Beschäftigte, die von Arbeitslosigkeit bedroht sind und sich selbstständig machen wollen, können es in Anspruch nehmen.

Die einzelnen Themen unseres Gründercoachings werden individuell nach Ihren Bedürfnissen ausgewählt und durchgeführt. Der Berater vermittelt dabei die Inhalte, welche Sie auch wirklich benötigen.

Die Beratung für Existenzgründer/innen wird als Einzelcoaching von AWT in hybrider Form durchgeführt. Das heißt, es sind sowohl Präsenztermine an unserem Schulungsstandort als auch Online-Meetings mit Ihrem persönlichen Berater möglich. Sie profitieren während des Einzelcoachings nicht nur von den individuell auf Sie zugeschnittenen Inhalten, sondern können auch zusammen mit Ihrem Berater relativ flexibel entscheiden wie Sie das Coaching in Präsenztermine und in Online-Meetings aufteilen.



Die Maßnahme NEUSTART – Beruf und Arbeit ist mit dem Modul der Beratung für Existenzgründer nach AZAV zugelassen und kann mit einem Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) von Ihrem Leistungsträger gefördert werden. **Die Beratung ist in diesem Fall für Sie kostenfrei.**

unverbindliches Kennlerngespräch

☎ 03605 543624



Pflichtmodul Unternehmenscheckup und Businessplan

Modul 1.1

Überprüfung Gründereignung & Gründeridee

In diesem Modul prüfen wir Ihre Eignung als Gründer und analysieren Ihre Geschäftsidee. Ein Persönlichkeitstest und eine SWOT-Analyse helfen, Chancen und Risiken zu identifizieren. Wir ermitteln den erforderlichen Mindestgewinn und geben Ihnen wertvolle Informationen zu Gründungsarten. Abschließend planen wir gemeinsam Ihren Weg in die Selbstständigkeit und überprüfen die Plausibilität Ihrer Idee.

Modul 1.2

Businessplan – Textteil

In diesem Modul entwickeln wir die Inhalte und Struktur Ihres Businessplans. Von der Executive Summary bis zur detaillierten Markt- und Wettbewerbsanalyse sowie der Zielgruppenbestimmung decken wir alle wichtigen Bereiche ab. Wir erarbeiten Marketing- und Vertriebsstrategien und bereiten Sie umfassend auf Bankgespräche vor. Auch Standortanalyse und Unternehmensorganisation werden berücksichtigt. Abschließend reflektieren wir Chancen, Risiken und prüfen die Plausibilität des gesamten Plans.

Modul 1.3

Businessplan – Zahlenteil

In diesem Modul konzentrieren wir uns auf die finanziellen Aspekte Ihrer Gründung. Wir erstellen detaillierte Pläne für Investitionen, Kapitalbedarf und Finanzierung. Zudem entwickeln wir eine umfassende Finanz- und Ertragsplanung, die auch eine Liquiditätsplanung und Rentabilitätsvorschau umfasst.

Gemeinsam reflektieren wir die Plausibilität der Zahlen und stellen sicher, dass Ihr Businessplan auch finanziell auf soliden Grundlagen steht.



Wahlmodule zur Kenntnisvermittlung und Kompetenzaufbau

Modul 2.1

Marketing, Akquise, Verkauf & Franchise



Grundlagen des Marketings und der strategischen Planung. Einführung in den Marketing-Mix, Vertriebswege, Franchisesysteme und die Bedeutung von Kundenbindung. Praktische Techniken zur Akquise und Neukundengewinnung, inklusive Marketingcontrolling und Nutzung von Online- und Offline-Kommunikation.

Modul 2.2

Digitale Unternehmensstrategie und Online-Marketing



Entwicklung digitaler Geschäftsmodelle und E-Commerce-Strategien. Fokus auf Kundenzentrierung, Online-Marketing, Social Media, sowie technologische Infrastruktur und Cybersecurity. Einsatz agiler Methoden, Datenstrategien und Digitalisierung im Geschäftsmodell. Abschließende Bewertung der Chancen und Risiken sowie Überprüfung des Businessplans auf digitale Ausrichtung.

Modul 2.3

Rechtliche Aspekte der Gründung & Absicherung



Grundlagen zu Rechtsformen, Firmengründung und Wettbewerbsrecht. Überblick über notwendige Formalitäten, Genehmigungen und Behördenkontakte. Fokus auf betriebliche und private Absicherung, inklusive Versicherungen und Altersvorsorge für Unternehmer.

Modul 2.4

Buchhaltung, Steuern und Kostenrechnung



Grundlagen der doppelten Buchführung und Einnahmenüberschussrechnung. Kassenführung, Belegmanagement und Dokumentationspflichten. Betriebliche Steuern und Unternehmerpflichten. Einführung in die Kosten- und Leistungsrechnung, Kalkulation und Preisfindung.



Auf einen Blick

Ablauf

- ⇒ Beratung beim Leistungsträger und Ausstellung eines AVGS
- ⇒ Termin mit AWT vereinbaren

Beratung bei AWT
Planung des zeitlichen Ablaufs
gründungsrelevante Schwerpunktsetzung

Flexibler und zeitnaher Start der
Beratung gemäß individuellen
Bedarf und Terminvereinbarung

Zielgruppe

Existenzgründer, die sich aus der Arbeitslosigkeit selbstständig machen

Teilnahmedauer

max. 100 Gesprächseinheiten á 45 min
innerhalb von 5 Monaten
Beratungen nach Vereinbarung

Abschluss:

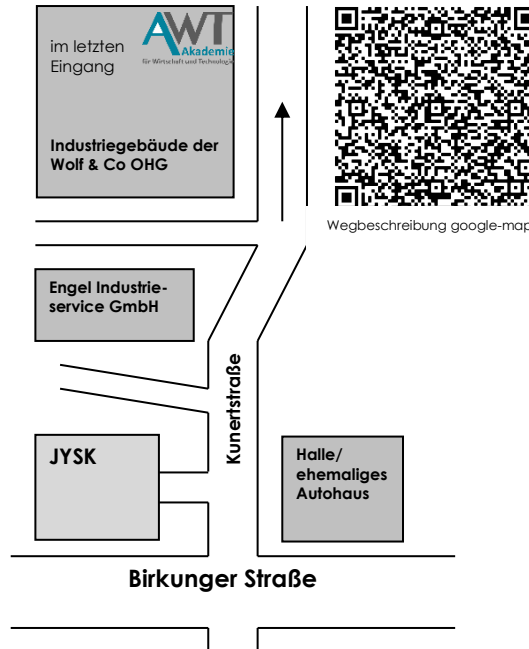
AWT Teilnahmebescheinigung
Fachkundige Stellungnahme

Durchführung

- ▶ persönliche Gespräche bei AWT oder bei Ihnen vor Ort/Geschäftsräume
- ▶ Online-Meetings



Wo wir sind...



Kontaktdaten

AWT Akademie für Wirtschaft
und Technologie GmbH
Kunertstraße 7-9
37327 Leinefelde

Ansprechpartner/innen:

- ▶ Herr Klein sowie weitere Fachberater
- ▶ Frau Meier-Rinke

☎ | 03605 / 543624

✉ | awt-leinefelde@awt-akademie.de

🌐 | www.awt-akademie.de



AWT Leinefelde



awt.gmbh



NEUSTART BERUF UND ARBEIT

MODUL

Beratung für Existenzgründer/innen

Leinefelde



Ein **zertifiziertes Angebot** für den
Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein
(§45 Abs.1 Satz 4 SGB III)

